

PCH Meetings

12^e
édition

**LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES INTERNATIONAUX DES INDUSTRIES
PHARMACEUTIQUE, CHIMIQUE ET PÉTROCHIMIQUE**

Équipements, procédés, utilités, efficacité énergétique et énergies renouvelables



23 & 24 mars 2016
Lyon, Espace Tête d'Or,
France

Une organisation :



Événement soutenu par :



Partenaires :



www.pchmeetings.com

PCH Meetings 2016, l'événement incontournable en rendez-vous d'affaires pharma, chimie et pétrochimie en France.

PCH Meetings, organisée mercredi 23 et jeudi 24 mars 2016 à l'Espace Tête d'Or de Lyon, rassemble les décideurs des entreprises opérant dans les industries et les fournisseurs de solutions pharmaceutique, chimique et pétrochimique autour de rendez-vous d'affaires personnalisés et de conférences.

Toujours en partenariat avec **AXELERA**, nous vous proposons une nouvelle édition de PCH Meetings qui valorisera encore plus les donneurs d'ordres français et étranger via un dispositif global de prise en charge unique et gratuit :

- hébergement, déjeuners, cocktail offerts pour les donneurs d'ordres participants.
- remboursements de transport aller et retour ou mise en place de navettes gratuites via les principales villes de production en France et en Suisse notamment.

Nous donnons ainsi les arguments forts aux donneurs d'ordres pour convaincre plus facilement leurs Directions sites de les laisser participer à ce format de rendez-vous qui conjugue gain de temps, efficacité et « retour sur investissement déplacement ».

PCH Meetings vous permet une organisation personnalisée de rendez-vous d'affaires et de conférences « très techniques » sur les secteurs chimique, pharmaceutique et pétrochimique. Une « nomenclature compétences-besoins » reconnue dans les équipements, les procédés, les utilités, l'efficacité énergétique et les énergies renouvelables devenues indispensables.

Des exposants à l'écoute avec des formules stands entièrement équipés seront disponibles 2 jours. Ils pourront rencontrer des donneurs d'ordres aux cahiers des charges de plus en plus exigeants. Le savoir-faire français et européen est reconnu en terme pharmaceutique, chimique et pétrochimique.

Il passera toujours par une rencontre pour le valoriser et le défendre : **rejoignez, sans attendre, les participants PCH Meetings !**

PCH Meetings est un événement à taille humaine qui privilégie la qualité et la personnalisation du contact : **des rendez-vous pertinents, ciblés et efficaces qui vous font gagner plus que du temps.**

L'organisation exclusive de rendez-vous entre fournisseurs et donneurs d'ordres, ainsi que la méthodologie de la convention d'affaires, **garantissent des entretiens à haute valeur ajoutée.**

Les domaines de compétences des fournisseurs :

L'ensemble des prestataires proposant une expertise dans les équipements, procédés, utilités, efficacité énergétique et énergies renouvelables (**).

• Production - Procédés :

Équipements, Procédés, Suivi de production et Analyse/mesure/régulation

• Utilités - Réseaux - Environnement de Production :

Équipements, Bâtiments et Fonctions

• Efficacité énergétique et Coût énergétique :

Méthodes et outils, Diagnostic / Audit, Achats et fourniture énergie, Équipements et Solutions, Production d'Énergie renouvelable - ENR

• Emballage - Conditionnement - Logistique :

Emballages, Sécurité et Traçabilité, Machines et équipements emballage, Conditionnement, Stockage, Logistique et Transport et Transformation des matières plastiques

• Conduite de projets - conseil - expertise - formation :

Conduite de projets, Expertise, Conseil spécialisé, Sécurité et Formation

(**) Nomenclature des compétences disponible dans le dossier d'inscription exposant.

Les donneurs d'ordres ont des fonctions de :

Directeur d'Usine, Directeur Industriel, Directeur Achats, Directeur / Responsable Technique, Pharmacien Responsable, Responsable Emballage, Directeur / Responsable Production- Procédés, Directeur / Responsable Bureaux d'Études, Responsable Travaux Neufs, Responsable Maintenance, Responsable Énergie..

... dans les industries pharmaceutique, chimique et pétrochimique.



PCH Meetings

Les Rendez-vous d'affaires

Mode d'emploi :

1 En quelques minutes vous remplissez le dossier d'inscription en ligne avec une description de vos compétences, technologies, domaines d'application ; ou des savoir-faire que vous recherchez.

2 Trois semaines avant l'événement, vous accédez au catalogue en ligne qui détaille le profil de tous les participants. Vous sélectionnez les interlocuteurs que vous souhaitez rencontrer ainsi que les conférences auxquelles vous souhaitez assister.

3 Notre équipe établit pour vous un **planning de rendez-vous** et conférences en fonction de vos critères, de vos choix et de vos disponibilités. Vous pouvez consulter ce planning personnalisé en ligne et ainsi préparer vos rendez-vous en amont.

Les conférences :

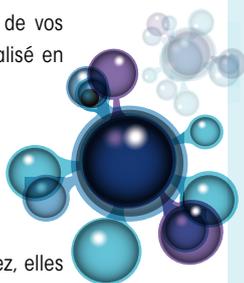
(autour de 18 conférences sur les 2 jours)

Elaborées en fonction des thèmes de réflexion que vous communiquez, elles sont animées par des professionnels (fournisseurs et décideurs) et ont pour but de vous permettre de parfaire vos connaissances sur un sujet précis et de faciliter vos échanges avec vos homologues.

Les exposants et industriels français animeront aussi des conférences sur des problématiques orientées technique, innovation et réglementation.

Vous souhaitez partager votre expérience avec vos homologues ?

Contactez svp : +33 (0)1 41 86 49 37 - odahbi@advbe.com



Quelques témoignages de l'édition PCH Meetings 2015.

Côté exposants :

3C France : événement adapté aux besoins actuels pour rencontrer de nouveaux clients et se faire connaître RDV de qualité. Bonne organisation et bonne ambiance. Professionnalisme de l'équipe organisatrice.

AIR LIQUIDE FRANCE INDUSTRIE : bonne opportunité de réunir un panel de contacts dans un minimum de temps.

AZO : le principe des rendez-vous fixés d'avance est bien : pouvoir se préparer parler à tête reposée au client qui n'est pas pressé de partir rencontrer d'autres exposants.

HET Filter GmBh : pas de perte de temps, rendez-vous direct et concret.

INEVO TECHNOLOGIES : des plages horaires définies pour des RDV sereins sans être dérangé.

TROX France : marché cible pour nos produits. Contacts pertinents.

IPS France : les PCH Meetings constituent aujourd'hui un rendez-vous immanquable pour nous. Il permet de concentrer un maximum d'effort de marketing/business développement en un minimum de temps. Il offre un très bon rapport temps investi/résultats concrets.

Côté donneurs d'ordres :

AJINOMOTO EUROLYSINE : le système de rendez-vous qui permet d'optimiser le temps de tous.

AXENS : une organisation claire.

CEA MARCOULE : cet événement permet de rencontrer des fournisseurs de façon efficace, pas de perte de temps, on a une pause déjeuner qui fait du bien dans cette journée intense !! Les conférences sont pertinentes.

KREATIS : l'organisation et le système de RDV est bien pensé. Le temps alloué aux sessions est bien dépensé.

OM PHARMA : proximité et organisation.

SANOFI : organisation, planification des RDV.



Au programme

Mercredi 23 mars 2016

PCH Meetings 2016 (lieu Espace Tête d'Or)

8h00-9h00 : Accueil des participants
9h00-12h30 : Rendez-vous privés et/ou conférences (*)
12h30-14h00 : Déjeuner sur place (restaurant)
14h00-18h30 : Rendez-vous privés et/ou conférences (*)
19h00 : Cocktail

Jeudi 24 mars 2016

PCH Meetings 2016 (lieu Espace Tête d'Or)

8h00-9h00 : Accueil des participants
9h00-12h30 : Rendez-vous privés et/ou conférences (*)
12h30-14h00 : Déjeuner sur place (restaurant)
14h00-17h30 : Rendez-vous privés et/ou conférences (*)

(*) Des pauses de 5 minutes seront mises en place entre les rendez-vous et les conférences.

Jusqu'à 26 rendez-vous de 30 minutes durant les 2 jours de PCH Meetings



PCH Meetings 2016 **Se déroulera à :**

L'Espace Tête d'Or
103, Boulevard Stalingrad
69100 LYON VILLEURBANNE

www.espacetetedor.com

(Installation des stands pour les exposants dès le 22 mars entre 17h00 et 20h00)



advanced business events est née du rachat par son management des branches Aéronautique-Espace-Défense, Chimie-Pharmacie-Cosmétique, Energie-Environnement, Industrie & Technologies, Packaging-Process Agroalimentaire, des sociétés Adhesion Group et de Business Convention International - BCI.

Avec un portefeuille de 80 000 clients depuis 1984, nous avons déjà réalisé près de 1000 événements dans les domaines pré-cités.

advanced business events est un leader incontournable dans l'organisation de conventions d'affaires ou «one to one meetings», conférences et congrès dédiés aux professionnels. Par le biais de notre système de rendez-vous pré-programmés, nous mettons à votre disposition des outils personnalisés et sur mesure afin de vous permettre d'identifier, d'appréhender, de comprendre et de conquérir de nouveaux marchés.