

FORMATION

TABLEAUX DE BORD

Bordeaux, jeudi 22 octobre 2009



FORMATION

TABLEAUX DE BORD

PREAMBULE

Préambule

Une présentation basée sur le Balanced Score Card et le kit de base « Tableaux de bord » du GMSIH

Un parti pris:

Le recours à la méthode du **Balanced ScoreCard** s'explique par :

- ... la conviction que la **performance** ne peut être que **multidimensionnelle** (et non pas que financière)
- ... les **retours d'expérience positifs** par des entreprises, y compris de la santé

Un base méthodologique:

Le **GMSIH** travaille depuis plus de 5 ans sur les outils de gestion et l'informatique décisionnelle

- ... en élaborant des **guides** et des préconisations en la matière
- ... en ayant débuté ces initiatives par la mise en place d'un « **Kit de base des tableaux de bord** », élaboré avec des établissements de santé
- ... en proposant un **CD-Rom** de référence pour la création de tableaux de bord





TABLEAUX DE BORD



CONTEXTE ET GENERALITES

GENERALITES

Méthodologie et démarche de pilotage Structure générale



Pourquoi piloter ?

Le **contexte** (T2A, EPRD, certification) ...

... et les **enjeux** du pilotage de la performance dans les établissements de santé (« soutenabilité » économique, impératifs de qualité)

Que piloter ?

La **stratégie** de mon établissement ...

- ... traduite en **objectifs** et **actions**...
- .. et déclinée selon les **niveaux décisionnaires** de l'établissement

Comment piloter ?

Des **tableaux de bord** synthétiques...

- ... stratégiques et opérationnels...
- ... composés d'indicateurs de résultats et d'actions...
- ... organisés autour d'une vision multi-dimensionnelle de la performance



Méthodologie et démarche de pilotage Structure générale



Comment implanter et pérenniser ce pilotage de la performance ?

Proposition de démarche générale :

- 1) La phase « **initier** » une démarche de performance : premières recommandations
- 2) La phase « **gérer** » une démarche de performance : premières recommandations

Glossaire du pilotage

Bibliographie



Méthodologie et démarche de pilotage Structure générale



Comment implanter et pérenniser ce pilotage de la performance ?

Proposition de démarche générale :

- 1) La phase « **initier** » une démarche de performance : premières recommandations
- 2) La phase « **gérer** » une démarche de performance : premières recommandations

Glossaire du pilotage

Bibliographie





FORMATION

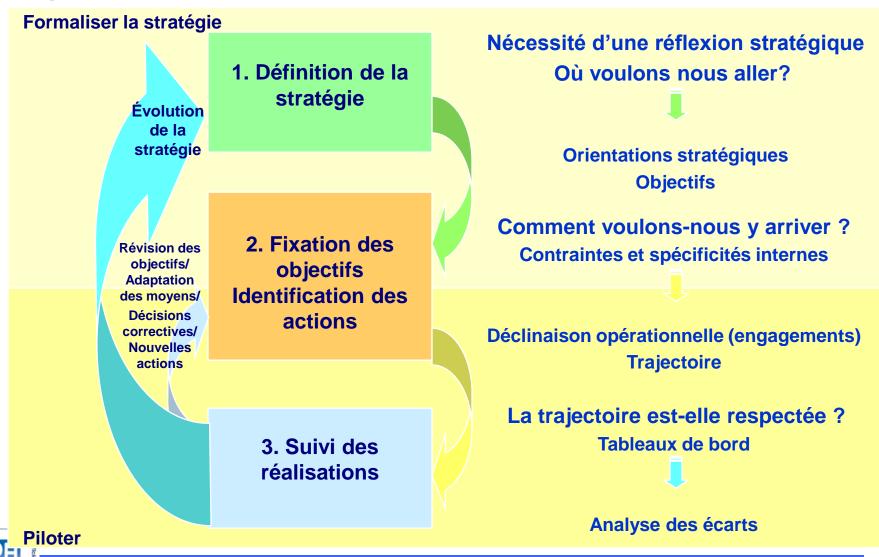
TABLEAUX DE BORD

PERIMETRE

Que piloter?

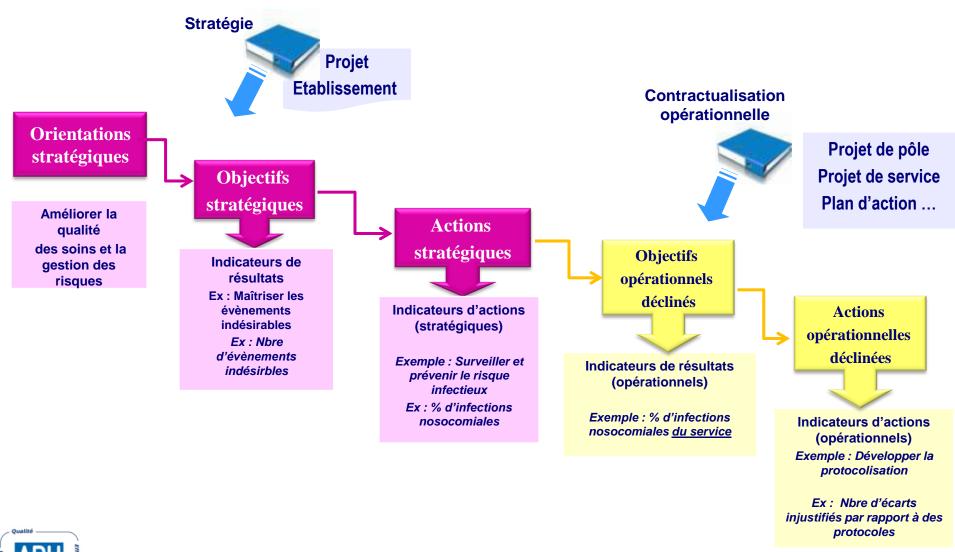
Les démarches de formalisation de la stratégie et de pilotage, toutes deux itératives, sont très liées





Que piloter ? *Une stratégie traduite en objectifs et en actions*





Iguitaine

Que piloter ?

Décliner en objectifs et actions à retenir



Les orientations stratégiques possibles

Gérer les grands

équilibres financiers

Par orientation, des objectifs stratégiques possibles

Les finalités des

Efficience

organisatio

nnelle

établissements de santé

des soins économique

Réponse

aux

besoins

de Santé

Qualité

Adapter son offre de soins en rapport avec son environnement

e F

Renforcer l'adéquation entre les ressources, moyens et activités

Assurer la qualité des soins et la gestion des risques

Assurer recherche, innovation et enseignement ¹ Maîtriser la structure des coûts et des recettes
Assurer une gestion de trésorerie efficiente
Renforcer la capacité d'autofinancement
Renforcer la culture d'anticipation et de pilotage

Adapter l'activité

Faire évoluer les modalités de prise en charge Mettre en œuvre des partenariats de soins Mettre en œuvre des partenariats médico-techniques Organiser les filières

Maîtriser l'activité

Restructurer et dynamiser ses moyens Gérer une restructuration architecturale globale Optimiser la gestion des RH

Maîtriser les évènements indésirables Développer les démarches qualité Améliorer la satisfaction des patients

Développer la recherche et sa diffusion Développer la population de chercheurs Structurer la recherche Développer des partenariats de recherche Les actions stratégiques

Une
multiplicité
d'actions
à retenir
selon
la stratégie
poursuivie
par
chaque
Établissement et ses
capacités

1 Thème « enseignement » non traité ici



Que piloter ? *Une stratégie déclinée selon les niveaux de décision*



Type de décision	Niveau décisionnaire	Nature de la décision	Horizon temporel
Stratégique	Conseil d'administration Conseil exécutif, Comité Directeur Direction de site	Décisions relevant du niveau de l'établissement (collectif), autour du projet médical du projet d'établissement, du CPOM des grands projets transversaux et organisation de l'établissement,	Annuel et pluriannuel
Opérationnelle	Unité organisationnelle	Décisions relevant d'un périmètre de responsabilité clairement déconcentré :	Hebdomadaire / Mensuel /Trimestriel



Que piloter ? *Une stratégie déclinée selon les niveaux de décision*



Les principales difficultés :

- La déclinaison des orientations stratégiques au niveau opérationnel, celles-ci étant souvent oubliées (absence d'objectifs chiffrés ou orientations trop générales...)
- La faculté à identifier les responsables du pilotage opérationnel, trop d'entités organisationnelles restent encore gérées dans dans une logique collégiale où les responsables de l'action n'apparaissent pas clairement.





FORMATION

TABLEAUX DE BORD

METHODE ET OUTILS

Comment piloter ? *Des tableaux de bord synthétiques*



- Les tableaux de bord accompagnent une démarche participative et dynamique du pilotage de la performance.
- Un tableau de bord est spécifique à un établissement, voir à un niveau de décision ou une entité.
- Distinguer le pilotage du contrôle :
 - piloter pour agir : fixer des objectifs pour le futur,
 - évaluer pour piloter le futur et non pour contrôler le passé : adapter l'action à l'objectif.



Comment piloter ? *Des indicateurs de résultats et d'actions*



- Un indicateur est une information qui doit aider un acteur à évaluer le cours d'une action vers l'atteinte d'un objectif ou son résultat.
- Un indicateur doit être :
 - simple et acceptable
 - validé et pertinent
 - fiable (mesure précise et reproductible)
 - sensible et spécifique (adapté à la question dont il rend compte)
 - restitué de façon claire.



Comment piloter ? *Des indicateurs de résultats et d'actions*



- Différents types d'indicateurs
 - Un indicateur de résultat est associé à un objectif poursuivi.
 - Les indicateurs de résultat mesurent la performance mais ne traduisent pas les leviers d'actions.
 - Avec un indicateur de résultat, le manager est incapable de d'analyser les raisons du problème et donc d'identifier les actions correctrices. Si l'objectif est défini à moyen terme, le manager ne dispose pas de visibilité sur la qualité de sa trajectoire.
 - Les indicateurs d'action identifient différents leviers qui contribuent à produire le résultat escompté. Ils permettent d'analyser les causes de l'évolution de ces leviers. Ils permettent de répondre aux questions suivantes :
 - o Quels sont les leviers à disposition pour atteindre ce résultat ?
 - Sommes-nous sur la bonne trajectoire pour atteindre l'objectif ?
- Des indicateurs qui doivent évoluer avec les choix et l'adaptation stratégiques.



Comment piloter ? *Des indicateurs de résultats et d'actions*



 3 types de sources d'information existent en interne et sont disponibles pour la mise en place d'un pilotage de la performance

Les informations structurées par une base nationale

- Tout établissement
- SAE: structures, ressources
- PMSI : activité médicale
- Établissement > 300 employés
- Bilan social
- Public
- BDHF : positionnement stratégique
- Retraitement comptable
- TBFEPS: principaux SIG
- Privé
- STEPHIE: principaux SIG
- o CLCC
- DOMES

Les processus généralement informatisés, variables suivant l'établissement

- Facturation
- Mouvement patient
 - Entrées/sorties
 - Prise de RDV
 - Suivi des mouvements
- Suivi des résultats d'examens
- Circuit du médicament
- Gestion des stocks
- Paye
- Comptabilité, comptabilité analytique

Les éléments généralement sous format papier, structure variable suivant l'établissement

- Dossier patient,
- Suivi des comités Vigilances-CLIN...
- COMPAQH
- **Veille sanitaire**
- Suivi accréditation
- Questionnaires de sortie



Comment piloter?

Une vision multidimensionnelle de la performance



Satisfaction client

Patients

- Écoute patient clients,
 Évaluation par le patient
 Taux de recrutement
 Mission de service public
 - Partenaires
- Médecine de ville Coordination partenaire (réseaux hôpitaux, médecins, techniciens, HAD, services à domi. Information

Efficience économique

Rapprochement Activité/Recettes/Coûts dans le cadre de T2A Résultat économique (SIG) Résultat financiers (gestion de la dette, analyse de la Trésorerie) Gestion des actifs (Bilan/Invest<u>issement)</u>

Vision et Stratégie

Ressources et organisation

RH : (fidélisation, absentéisme, pyramide des âges), développement des compétences, évaluation du personnel
 Management et Structure : SI, qualité du management
 Recherche et développement

Processus d'amélioration

Qualité des soins et efficacité opérationnelle

Offres de soins

- Parcours du patient (orga. séjours) -> réactivité
 - Qualité et sécurité des soins (dont comité vigilance, accréditation)
 EPP

 Productivité des équipes et taux d'utilisation des matériels
 Matériel technique et techno. médicale
 Volume d'Activités : lits, activités, typologie d'accueil, aspects prospectifs



Une double vision : *Pilotage et suivi d'activité*



Type de décision	Tableau de bord de pilotage	Tableau de bord d'activité
Stratégique Opérationnelle	Un tableau de bord de pilotage qui regroupe les indicateurs associés à des objectifs et des actions. Ce tableau fait ressortir les points essentiels qu'on a décidé de mettre sous contrôle	Un tableau de bord de suivi de l'activité qui permet au responsable d'avoir une vision descriptive des principaux chiffres d'activité de son établissement / unité organisationnelle. Ce tableau sert à l'analyse complète de l'établissement / unité organisationnelle et permet en complément du premier de prévenir des problèmes potentiels de performance



Méthodologie et outils de pilotage Comment initier / pérenniser la démarche



Un changement culturel

- La première difficulté recensée dans le lancement d'un tel projet est d'ordre culturel
- Celle-ci est rendue plus difficile encore par l'évolution rapide de l'environnement et des règles du jeu
- La culture actuelle des établissement de santé engendre des approches métiers et des sensibilités cloisonnées
- Tout changement génère des freins et des réticences
- Une sociologie des établissements de santé très tournée vers la recherche de consensus interne et ayant des difficultés à prioriser ses enjeux
 - Le pilotage de la performance nécessite de pouvoir définir et hiérarchiser ses enjeux,
 - Au delà d'une stratégie claire et partagée, le pilotage de la performance demande l'identification de responsables et de porteurs des actions disposant d'une délégation réelle





FORMATION

TABLEAUX DE BORD

METHODE ET OUTILS

_	

STRATEGIE	Feet and a final and a second	Danasana at annonication	Desferment from swimer	Satisfaction clients	
STRATEGIE	Efficacité opérationnelle	Ressources et organisation	Performance économique	Satisfaction clients	
Orientations stratégiques	Objectifs stratégiques	Indicateurs de résultats	Actions	Indicateurs associés	
<u>~</u>			Améliorer les recettes	Produits / lit	
			Assurer l'exhaustivité de la facturation	Taux d'exhaustivité du codage à 48 h.,5 j., 15 j. Taux d'exhaustivité de la "facturation" aux urgences Taux d'exhaustivité de la "facturation" en consultation Taux d'exhaustivité de la "facturation" en hospitalisation	
			Se faire rémunérer les MIGAC	Taux d'encaissement des MIGAC	
			Améliorer la valorisation des séjours	Taux de rejet PMSI	
		Améliorer le recouvrement	Taux de non-recouvrement au-delà de 6 mois		
	Maîtriser la structure des coûts et	ou Excédent brut d'exploitation / produits ou Résultat net /produits (ou principaux SIG souhaités par l'établissement)	Développer les rétrocessions pharmaceutiques	Evolution des produits de rétrocessions	
	des recettes		ou principaux SIG souhaités par	Développer les suppléments de facturation liés à l'hébergement	Evolution des produits de suppléments de facturation
			Formations	Produits des formations	
				Prestations médico-techniques ou de service à l'extérieur	Produits des prestations de service réalisées pour l'extérieur
salité			Maîtriser l'évolution des coûts	Evolution des dépenses d'exploitation Evolution de la structure des coûts par nature (en % du compte d'exploitation) Evolution de la structure des coûts par destination (en % du compte d'exploitation) Coûts / lit	





STRATEGIE	Efficacité opérationnelle	Ressources et organisation	Ressources et organisation Performance économique	
Orientations stratégiques	Objectifs stratégiques	Indicateurs de résultats	Actions	Indicateurs associés
	Assurer une gestion de trésorerie efficiente	Fond de Roulement (en jours de produits d'exploitation)	Optimiser les composantes du Besoin de Fond de Roulement	Délai de règlement débiteurs Délai de règlement fournisseurs
			Assurer l'indépendance financière	Dettes à long et moyen terme / Total de bilan
	Renforcer la capacité d'autofinancement		Optimiser les composantes de la capacité d'autofinancement	Annuité de la dette sur les produits hospitaliers Pression de l'investissement / produits hospitaliers Evolution des amortissements Frais financiers / marge brute
			Surveiller les dépenses engagées	Taux de réalisation des dépenses engagées Taux de liquidation sans commande
	Renforcer la culture d'anticipation et de pilotage	évaluation de la maturité du pilotage au sein de l'établissement par la fonction contrôle de gestion b	Systématiser les procédures de mise sous contrôle (fonction des besoins : plan de retour à l'équilibre, contrats de pôles)	Taux de services disposant d'une comptabilité analytique pertinente (au niveau services, au niveau pôles, au niveau global) Taux de structure ayant fait l'objet d'une revue de gestion par le contrôle de gestion (taux d'avancement par rapport à un programme annuel définit par le





STRATEGIE	Efficacité opérationnelle	Ressources et organisation	Performance économique	Satisfaction clients	
Orientations stratégiques	Objectifs stratégiques	Indicateurs de résultats	Actions	Indicateurs associés	

	Evolution du % de patients pris en charge par les alternatives à	Développer des projets dans les différentes entités le justifiant : chirurgie, enfants, spécialités médicales	Nombre de projets en cours de définition - Répartition par étape d'avancement (étude, validé)
Faire évoluer les modalités de prise en charge	l'hospitalisation par entité et mode de prise en charge (nbre de séances, nbre de journées HAD) ou % de séjours selon les sources PMSI (D nuit, CMD24, > 2 nuits)	spitalisation par entité et mode prise en charge (nbre de Mettre en œuvre les projets	
 		Mettre spécifiquement sous contrôle ces activités pendant la 1ère année de démarrage	Par activité : écart prévisions / réalisations suivi du respect des prévisions principales : taux d'occupation, Nbre de séances, coûts, recettes
Adapter l'activité dis	Evolution du nombre de lits par discipline, ou part de marché ou taux d'attractivité, ou part de l'activité dans les GHM concernés	Développer des projets dans les différentes entités le justifiant : chirurgie, enfants, spécialités médicales	Nombre de projets en cours de définition et répartition par étape d'avancement
		Mettre en œuvre les projets	Ecart sur délai d'avancement, taux de réalisation de l'investissement
		Mettre spécifiquement sous contrôle ces activités pendant la 1ère année de démarrage	Par activité : écart prévisions / réalisations suivi du respect des prévisions principales : taux d'occupation, Nbre de séances, coûts, recettes
		Adapter et redéployer le personnel	Nbre d'ETP rédéployés / total prévu
		Reconvertir les moyens	% d'avancement en délai, % de réalisation du budget d'investissement





STRATEGIE	Efficacité opérationnelle	Ressources et organisation	Performance économique	Satisfaction clients
Orientations stratégiques	Objectifs stratégiques	Indicateurs de résultats	Actions	Indicateurs associés
	médico-techniques : imagerie, partenariat par type d		Développer des projets de partenariat	Nombre de projets en cours de définition et répartition par étape d'avancement
		Volume d'activité assuré en partenariat par type d'activité ou	Mettre en œuvre les projets	Ecart sur délai d'avancement, taux de réalisation de l'investissement
	biologie, pharmacie	produits ou coûts	Mettre spécifiquement sous contrôle ces activités pendant la 1ère année de démarrage	Par activité : écart prévisions / réalisations suivi du respect des prévisions principales : taux d'occupation, Nbre de séances, coûts, recettes
	Organiser les filières DMS		Développer et mettre en œuvre des projets de réseaux dans les différents services susceptibles d'être concernés	Nombre de réseaux formels auxquels participe l'établissement - Nombre de réunions de réseaux - ressources déléguées (budget en K €, ETP dédiés)
		DMS	Structurer et dynamiser les relations avec les filières amont	Nombre de prescripteurs amont adressant des patients - Nombre de réunions d'animation, délai moyen de restitution du compte- rendu de sortie
			Structurer et animer les relations conventions savec la filière aval d'établisseme des patients	
- Qualité			Mettre en œuvre des équipes mobiles pour les structures le justifiant	Nombre d'équipes mobiles conventionnées





STRATEGIE	Efficacité opérationnelle	Ressources et organisation	Performance économique	Satisfaction clients
Orientations stratégiques	Objectifs stratégiques	Indicateurs de résultats	Actions	Indicateurs associés
, 1	,	Nbre d'événements indésirables ou i-calin (compaqh)	Organiser et coordonner la gestion des risques	
	Maîtriser les évènements		Surveiller et prévenir le risque infectieux	Taux d'infections nosocomiales
	indésirables			Nombre d'alertes liées à l'environnement
			maintenance des intrastrilictures	Nombre d'alertes liées aux infrastructures et à l'équipement
Améliorer la qualité des	Développer la démarche qualité Améliorer la satisfaction et le service rendu aux patients		Organiser l'information	Taux de conformité du dossier médical (COMPAQH)
soins et la gestion des risques		Taux de déploiement de l'approche qualité dans les différents services	Evaluer les pratiques professionnelles	Nombre de pratiques médicales évaluées et suivies -
			Développer la protocolisation	Nombre de protocoles élaborés et assimilés (contrat s de bon usage de médicaments,)
			Réussir la certification √2	Respect du calendrier de la certification V2
		Taux de satisfaction patients (Compagh)	Traiter les réclamations	Nombre de réclamations ou nombre de conciliations amiables si existence d'une commission de conciliation
		(Compaqii)	Améliorer le retour des questionnaires de satisfaction	% de retour des questionnaires



Construire le tableau de bord



Etablissement de

Tableau de bord stratégique d'activité

EFFICACITE OPERATIONNELLE

Détail activité hospitalisation	Lits	Entrées totales	Journées	Coeff. Occup.	Nb de journées lits fermées	Nb hospit. jour	DMS
Médecine		71	7	7	7	7	71
Chirurgie		71	7	71	71	7	71
Obstétrique		71	7	71	71	7	71
Total établissement		2	7	71	71	7	71

7	Nombre passages Urgences
7	Nombre d'accouchements
7	Nombre d'IVG
_	Nombre d'IVG

Indice de dispersion de l'activité

	Nombre	Valorisation (k€)
Consultations externes	7	7
Imagerie	7	71
ICR (hospitalisation)	7	71
ICR (ambulatoire)	7	71
Explorations fonctionnelles	7	71
Laboratoires	71	7

Les 5 pr

GHM1 GHM2 GHM3 GHM4 GHM5

emiers GHM				
%				

Part des 5 premiers pôles d'
Libellé 1
Libellé 2
Libellé 3
Libellé 4
Libellé 5

l'activité	L	es principaux concurrents
%		La clinique du
		La clinique du

La clinique du Parc.... La clinique du Parc.... La clinique du Parc.... La clinique du Parc.... La clinique du Parc....



Construire le tableau de bord

gmsih

ESSOURCES ET ORGANISATION

Effectifs	ETP		Valorisation K€			Nb départs à	Absentéis me
_	Cible	Fin de mois		Cible F	in de mois	3 ans	
Médical [
Soignant							
Médico-technique							
Administratif							
Total établissement [
Titulaires et stagiaires [
Contractuels en emploi permanent							
Contractuel en remplacement							
ERFORMANCE ECONOMIQUE							
	EPRD initial	EPRD réalisé	% / Initial	% / Total	Atteinte de la cible	Tendance période	
ompte d'Exploitation - Dépenses (k€)					40 14 01010	,	
T1 - Charges de personnel					٦	Ä	
Γ2 - Charges à caractère médical					┨	7	
T3 - Charges à caractères hôtelier						Ä	
T4 - Charges amort., provis., financ., except.					1	Ä	
Total						Ä	
ompte d'Exploitation - Recettes (k€)							
Tarifs GHS					7		
Extrème bas					\dashv		
H					\dashv		
Extrème haut					4		
Supplément Réanimation et Soins intensifs					_		
Autres séjours					_		
IVG[
DMI							
Molécules onéreuses							
Passages Urgences					7		
Actes externes					7		
T1 - Produits versés par l'assurance maladie					┨		
T2 - Autres produits de l'activité hospitalière							
T3 - Autres produits					1		
Total							
. 1				1	_		
Nb de séjours					8	Ä	
Valorisation moyenne (€) [8	Ä	
nancement - Dépenses (k€)							
T1 - Remboursement de la dette					7 ⊗	Ä	
T2 - Immobilisations					ŏ	71	
ŀ					∃		
T3 - Autres dépenses		L		ı	_ ~	Ä	



T3 - Autres recettes

Fiche indicateurs : exemple de contenu (1/2)

Numéro de version : Numéro de version de la définition de l'indicateur Libellé de l'indicateur: Nom usuel donné à l'indicateur ou à la donnée de base

Définition : la définition complète, textuelle, de l'indicateur ou de la donnée de base. Cette zone pourra servir comme aide en ligne dans le SID.

Synonymes: Synonymes utilisés pour cet indicateur.

Objectif d'analyse : Ce que l'on cherche à suivre avec cet indicateur

Tableau de bord de référence / domaine : Tableaux de bord qui font référence à cet indicateur.

Mode de calcul : formule de calcul de l'indicateur. Il s'agit d'exprimer clairement la formule de calcul pour élaborer l'indicateur.

Périmètre des données de base et règles de gestion associées à ce périmètre : ce champ précise le périmètre sur lequel on veut utiliser cette donnée dans le SID (indépendamment du fait qu'une telle donnée puisse exister sur un périmètre plus large dans les systèmes sources)



Fiche indicateurs : exemple de contenu (2/2)

Unité de mesure : unité dans laquelle est exprimé l'indicateur ou la donnée de base (euro, nombre de, Kg...)

Fréquence de calcul: fréquence de calcul de l'indicateur ou de rafraichissement de la donnée de base souhaitée dans le SID.

Période d'historisation: temps de conservation de la donnée. Elle détermine la profondeur historique des analyses que l'on peut réaliser et conditionne les modalités du stockage dématérialisé des données afin d'en garantir disponibilité et intégrité du SID par les équipes techniques ; elle ne doit donc pas être sujette à interprétation.

Système source : nom des applications source ou des interfaces de saisie dédiées

Seuil d'alerte : Limites à prendre en compte dans l'utilisation de l'indicateur.

Listes des axes sur lesquels l'indicateur est observé : indiquer quels sont les axes ou les familles d'axes sur lesquels l'indicateur doit être observé

Limites et biais connus : mise en garde sur les biais contenus dans la définition de l'indicateur et ses limites.



Groupe régional

FORMATION

TABLEAUX DE BORD

« Kit de Base – Tableaux de bord »

Tableaux de bord »







Groupement pour la Modernisation du Système d'Information Hospitalier

Version 1

Mars 2006





Groupement pour la Modernisation du Système d'Information Hospitalier

Ergonomie générale



Accès aux rubriques

2Accès aux chapitres

3 Zone de texte



ntroduction

Définitio

Méthode

Rôles

Outi



Alignement
 Stratégique du SI

 Axes stratégiques et objectifs opérationnel

Processus

Fonctions du SI

Urbanisation du SI

- Page d'accueil
- Manuel d'utilisation
- 🔥 Plan

Définitions > Alignement stratégique du Système d'information

Alignement Stratégique du Système d'Information

- L'ALIGNEMENT STRATEGIQUE est une démarche qui vise à faire coïncider la mise en oeuvre du système d'information (SI) avec la stratégie de l'entreprise afin de renforcer la valeur d'usage du SI et d'en faire un atout pour l'entreprise. (CIGREF)
- Laborer une stratégie d'entreprise c'est choisir les domaines d'activité dans lesquels l'entreprise e tend être présente et allouer les essources de façon à ce que l'entreprise sy maintienne et sy développe. (CIGREF)
- Pour définir la stratégie d'un établissement de santé plusieurs aspects sont à prendre en compte ;
- Les contraintes réglementaires : politique de santé publique, particularités locales ou régionales,
- La concurrence : autres établissements, réseaux, partenariats...;
- La clientèle : image de l'établissement, possibilité des choix, types de pathologies...;
- L'évolution des techniques médicales, diagnostiques et thérapeutiques.
- Pour allouer les ressources , l'impact de la stratégie sur les processus est à évaluer. En effet, l'optimisation ou la création d'un processus va occasionner un ajustement de la consommation des ressources suivantes :
 - Ressources humaines (compétences, effectifs...);
 - Locaux;
 - Médicaments;
 - Equipement, biomédical...;
 - Informatique (logiciel et matériel...);

En réalité, l'alignement stratégique ne concerne pas uniquement le système d'information, mais l'ensemble des processus de support d'une entreprise, c'est à dire des processus qui mettent à disposition des ressources...

- Enfin, l'ALIGNEMENT STRATEGIQUE du Système d'Information est la première étape d'une **démarche d'urbanisation** , qui a pour objectif la définition et la mise en oeuvre de l'architecture d'un Système d'Information en tenant compte :
 - De la stratégie de l'établissement ;
 - De l'evietant en terme de Quetème d'Information dans l'établissement :



Par rubrique, les différents chapitres Le projet mené par le GMSIH L'utilisation du CD-Rom Plan



Groupement pour la Modernisation du Système d'Information Hospitalier

Par rubrique, les différents chapitres

Méthodologie et démarche de pilotage

- ■Pourquoi piloter ?
 - Le contexte ...
- ...et les enjeux du pilotage de la performance dans les établissements de santé

Que piloter?

- ■La stratégie de mon établissement ...
 - ...traduite en objectifs et actions...
- ■..et déclinée selon les niveaux décisionnaires de l'établissement
 - **■Comment piloter?**
 - ■Des tableaux de bord synthétiques...
 - ...stratégiques et opérationnels...
 - ...composés d'indicateurs de résultats et d'actions...
 - ...organisés autour d'une vision multidimensionnelle de la performance

■ Comment implanter et pérenniser ce pilotage de la performance ?

Proposition de démarche générale

La phase « initier » une démarche de performance : premières recommandations

La phase « gérer » une démarche de performance : premières recommandations

- ■Glossaire du pilotage
 - Bibliographie

Plan Manuel Glossair



Par rubrique, les différents chapitres

Définition dynamique des tableaux de bord

■ Manuel d'utilisation / Module d'apprentissage

- Au niveau stratégique ou au niveau opérationnel pour un service donné (bouclage possible à chaque niveau)
 - **■Choix d'orientations et d'objectifs dans une liste**
 - ■Choix d'indicateurs de résultat associés dans une liste avec accès à la fiche indicateur
 - ■Choix d'actions dans une liste,
 - ■Choix d'indicateurs d'action associés, avec accès à la fiche indicateur
 - ■Présentation du tableau de bord en résultant avec possibilité d'édition et de mémorisation.

Plan

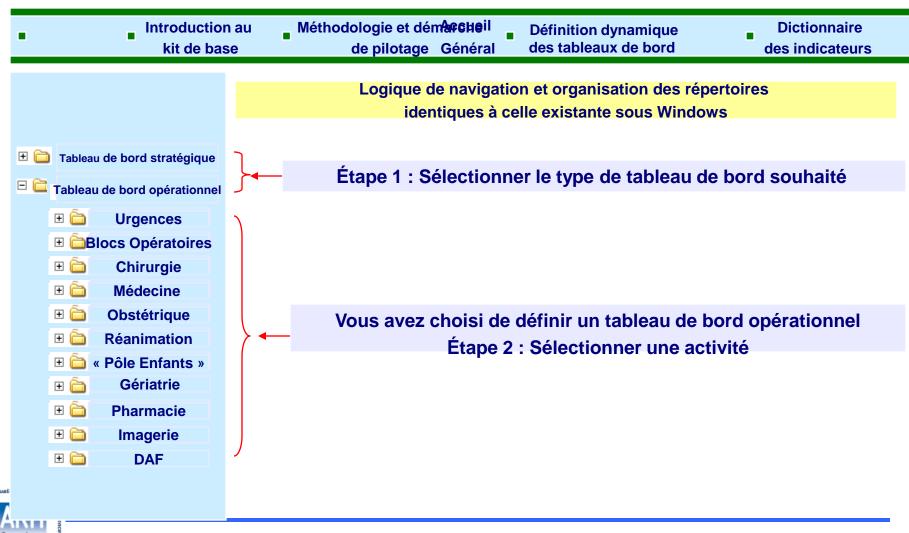
Manue

Glossair



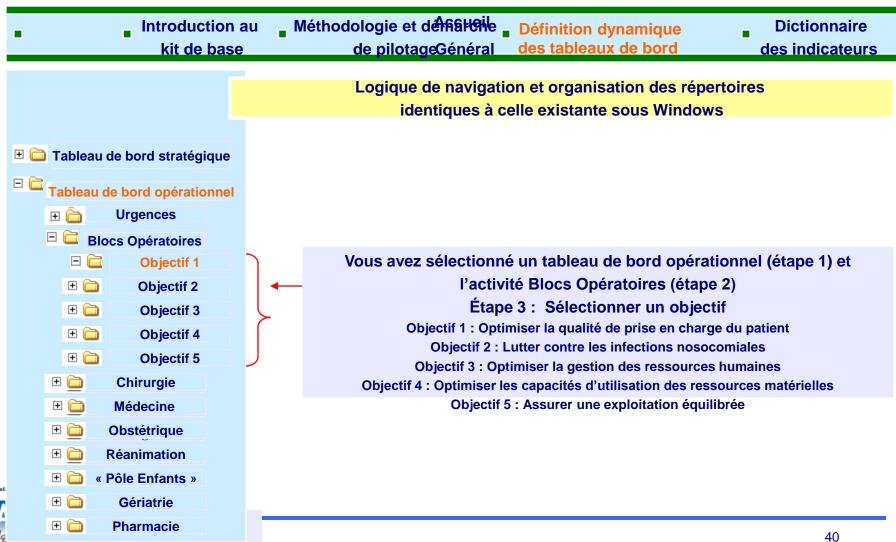
Construction d'un tableau de bord





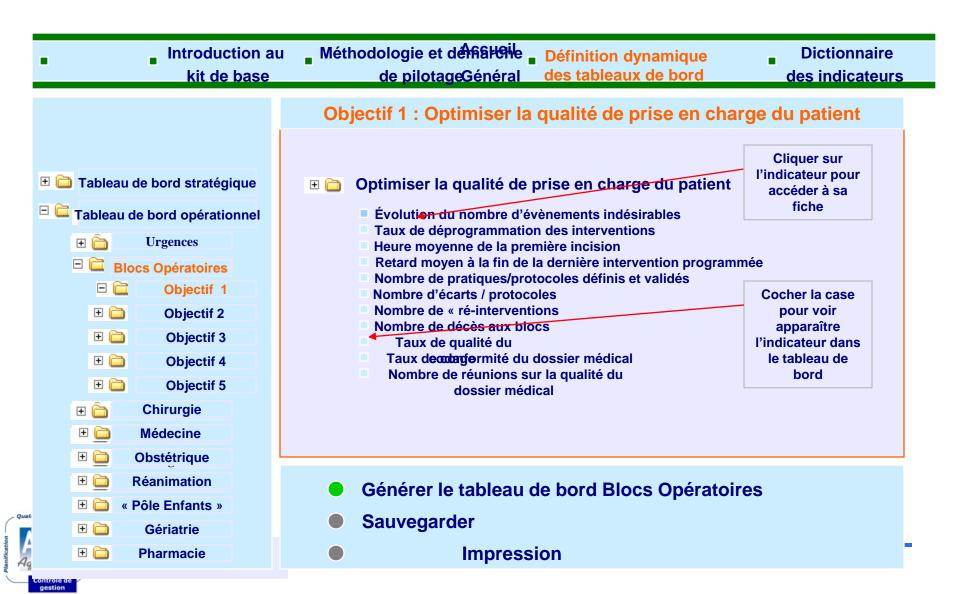
Ergonomie générale





Ergonomie générale





Ergonomie générale





Par rubrique, les différents chapitres Dictionnaire des indicateurs Recherche d'accès multi-critères : Nom indicateur. ■Selon le type de tableau de bord : stratégique, opérationnel... **■Selon l'axe de performance,** ■Selon l'activité, ■Selon l'orientation... Plan





FORMATION

TABLEAUX DE BORD

Exercice

Le but du jeu

- Composez un petit groupe (3 4 personnes)
- Sélectionnez un établissement de votre choix
- Expliciter succinctement les objectifs de l'analyse que vous voulez réalisez sur cet établissement
- Décrivez succinctement votre méthode :
 - Données et indicateurs recherchés
 - Bases de données utilisées
 - Retraitements et calculs éventuels



Les règles du jeu

- Vous disposez de 15minutes pour réaliser l'exercice
- Vous ne devez pas sélectionner plus de 15 indicateurs
- 2 binômes présenteront leurs résultats
- Chaque groupe disposera de 10 minutes de présentation
- La présentation se fera avec 3 matrices synthétiques (cf diapos suivantes)
- Un échange de 10 minutes se fera avec l'ensemble des participants



Outils de présentation

Etablissement analysé	
	1
Objectifs de l'analyse	2
	3
<u>Méthode</u>	
Type d'indicateurs recherchés	
Bases de donnes utilisées	
Retraitements et calculs éventuels	

Outils de présentation

QUALITE	EFFICIENCE ECONOMIQUE ET FINANCIERE
MANAGEMENT	ACTIVITE ET ORGANISATION



Outils de présentation

FORCES	FAIBLESSES
DICOUEC	ODDODTUNITEC
RISQUES	OPPORTUNITES

