



# GUIDE ARGENT

## PLUS+++



Notre concessionnaire est fier de vous présenter des trucs pour ÉCONOMISER!



Il est important de songer à la valeur de revente de votre véhicule; que vous planifiez le garder pour plusieurs années encore ou que vous pensiez l'échanger pour un véhicule neuf. Plusieurs facteurs peuvent influencer la valeur de revente, mais en restant informé et en suivant ces petits conseils, vous pourrez obtenir un montant plus important pour votre véhicule actuel avant de vous procurer le tout nouveau modèle dont vous rêvez!



# Les 3 plus GRANDS SECRETS POUR VOUS AIDER À OPTIMISER LA VALEUR FUTURE DE VOTRE VÉHICULE ACTUEL

Suivez le guide d'entretien de votre véhicule et conservez tous vos reçus :

#1

Vous trouverez ce guide d'entretien au verso de votre manuel d'utilisation. Gardez les reçus de tous vos entretiens ou réparations. Votre pile de reçus confirme que votre voiture a bien été entretenue et les acheteurs d'expérience seront prêts à déboursier une plus grande somme pour une voiture ayant un historique de travaux bien documentés.

Évitez les accidents :

#2

Un historique de dommages liés à une collision peut sonner une cloche à l'oreille de l'acheteur et faire perdre de la valeur à votre véhicule. Un acheteur d'expérience peut détecter des retouches sur la carrosserie de très loin. Si votre véhicule est impliqué dans une collision, faites affaire avec une équipe de réparation expérimentée et qui jouit d'une bonne réputation. Insistez aussi pour qu'ils utilisent les pièces d'origine, aussi appelées FEO pour fabricant d'équipement d'origine. Encore une fois, conservez tous vos reçus et soyez honnêtes à propos de votre historique de collision lorsque vient le temps de vendre ou d'échanger votre véhicule. Rester évasif au sujet des réparations effectuées sur le véhicule peut laisser croire à l'acheteur que les dommages ont été plus importants que ce que vous lui faites savoir.

Gardez votre véhicule propre :

#3

Plus votre véhicule a l'air bien entretenu et plus sa valeur augmente. La plupart des gens associent la propreté à un bon entretien. Il est recommandé d'appliquer une protection pour la peinture et les tissus. Laver et cirer votre voiture régulièrement est beaucoup plus facile avec une protection pour la peinture et fera briller votre voiture lorsque viendra le temps de la vendre.

## ... ET UN AUTRE PETIT CONSEIL QUI VOUS AIDERA



Choisissez bien votre espace de stationnement :

Observez bien l'endroit où vous êtes stationné et ce qui est à côté de vous. Vous l'avez probablement entendu à plusieurs reprises déjà et c'est tout à fait vrai. Vous devriez vous stationner loin des autres véhicules dans la mesure du possible. Les véhicules à deux portes ont souvent des portières plus longues et sont parfois coupables des égratignures sur les voitures voisines. Stationnez-vous à l'ombre. Le vinyle du tableau de bord de certains véhicules peut craquer en raison de l'exposition prolongée au soleil.



**N'Y PENSEZ  
PAS UN INSTANT**

# CE QUE VOUS DEVRIEZ ÉVITER DE FAIRE POUR PROTÉGER LA VALEUR DE VOTRE VÉHICULE :

## Conduire de façon agressive :

Certains conducteurs sont plus agressifs que d'autres, mais le sentiment de se retrouver au volant d'une nouvelle voiture puissante peut influencer quiconque à avoir le « pied pesant » pour les premiers kilomètres. C'est pourtant lors de ces premiers kilomètres que les nouveaux propriétaires devraient ajuster leur conduite. Bien qu'il soit rare qu'un véhicule neuf vienne avec des conseils de conduite explicites, il est toujours recommandé d'être vigilant, d'y aller doucement avec la pédale de gaz afin d'éviter de surchauffer le moteur ou de freiner brusquement.



## (Trop) Modifier votre véhicule :

Modifier la carrosserie ou ajouter un système d'échappement peut personnaliser votre véhicule, mais réduira automatiquement le nombre d'acheteurs potentiels pour votre véhicule au moment où vous désirez le vendre. Pire encore, les modifications et les accessoires ajoutés au véhicule après l'achat pourraient interférer avec la garantie du véhicule. Et surtout, les propriétaires consciencieux de la valeur de leur véhicule devraient toujours éviter d'effectuer des modifications qui risquent d'endommager la transmission ou l'équipement de sécurité.

## Faire appel à un inconnu pour des réparations :

Demander à des techniciens non qualifiés d'effectuer des réparations sur votre véhicule pourrait vous mener à d'énormes pertes financières. Vous croyez peut être économiser, mais à long terme, les professionnels sans expérience réparent votre véhicule par la méthode d'essai erreurs, en essayant de deviner quelle pièce nécessite d'être remplacée pour éliminer le son étrange, et en créant trop souvent de nouveaux problèmes. Plutôt que de prendre ce risque, consacrez le temps nécessaire à la recherche de la personne compétente qui assurera l'entretien et les réparations de votre voiture.



# OPTIMISER VOS \$\$\$

## LES SECRETS À COURT TERME

qui vous permettront d'obtenir PLUS D'ARGENT MAINTENANT pour votre véhicule

Maintenant, si vous pensez pouvoir nous aider à acquérir les 30 à 40 véhicules usagés pour notre inventaire de véhicules d'occasion en nous permettant de VOUS faire une offre d'échange...

... laissez-moi vous partager le plus GRAND secret pour obtenir le meilleur montant d'argent :

### Assurez-vous que votre voiture soit resplendissante :



En effet, nous savons tous que les gens préfèrent acheter des voitures propres et étincelantes. Les taches, la saleté et les miettes enlèvent de la valeur à votre voiture, puisqu'elles donnent l'impression que vous n'en avez pas pris soin. Le Comité de l'entretien de l'automobile soutient qu'un véhicule bien entretenu peut valoir jusqu'à 500 \$ de plus!

#1

### Retouchez la carrosserie de votre véhicule :



Les retouches de carrosserie ne sont pas aussi dispendieuses que vous le pensez. Plusieurs compagnies réparent les bosses sans utiliser de peinture, pour moins de 50 \$. Il s'agit d'une façon économique d'augmenter la valeur de revente de votre véhicule. Les égratignures peuvent être plus difficiles à réparer parce qu'elles nécessitent parfois un polissage ou de la peinture. Dans ce cas, il est probablement inutile de dépenser de grandes sommes puisque vous ne reverrez pas cet argent. Par contre, si un simple polissage au garage est suffisant pour éliminer l'égratignure, nous vous recommandons de l'essayer.

#2

### Effectuez les réparations mineures :



Même si vous vivez très bien avec le fait que votre fenêtre ne s'ouvre plus ou que votre portière ne se verrouille plus, les nouveaux acheteurs ne voudront pas acheter un véhicule qui a ces défauts. Cela signifie que des petits pépins pourraient affecter la valeur de revente de votre véhicule, puisque les concessionnaires devront déboursier de l'argent pour effectuer les réparations avant de revendre votre voiture. Notre conseil : en investissant un montant raisonnable, réparez les problèmes les plus apparents sur votre véhicule avant de le revendre.

#3



### VISIONNEZ LA VIDÉO #3 afin d'obtenir votre Certificat Cadeau Dollars

Assurez-vous de visionner la VIDÉO no 3 avec Philippe pour mettre la main sur votre BON D'ACHAT et ainsi avoir accès à TOUS les rabais et les promotions auxquels vous êtes admissibles pendant cet événement!

