

ADULT BASIC ACCOUNTING AND CONTROL OF OVER INDEBTEDNESS (Projecto sobre Literacia Financeira)

Newsletter #3

Setembro 2011

www.abaco-project.eu

LANÇAMENTO DOS MATERIAIS DO PROJECTO ABACO: UMA RESPOSTA PARA AS PREOCUPAÇÕES EUROPEIAS ACERCA DE EDUCAÇÃO FINANCEIRA.

O projecto ABACO, financiado pelo programa Europeu Grundtvig, cessará, em Outubro de 2011 os seus dois anos de actividades. Neste período de colaboração, a parceria estabelecida entre entidades da Itália, Espanha, Portugal (com o ACIDI, IP), Grécia, Suíça e Holanda permitiu a produção de vários materiais acerca de educação financeira, os quais se encontram disponíveis na página do projecto:

www.abaco-project.eu



A QUEM PODERÁ INTERESSAR?

Os materiais resultantes do projecto ABACO terão interesse para decisores políticos, especialistas, instituições financeiras, formadores, professores, trabalhadores sociais, ONG's e quem trabalhar com grupos de adultos em situações de vulnerabilidade onde as questões de gestão de dinheiro são prementes.

Com o objectivo de prevenir o sobrendividamento e promover a consciencialização da necessidade de gerir o dinheiro entre os grupos vulneráveis, o projecto

ABACO disponibiliza ferramentas de educação financeira adaptadas aos contextos culturais da Europa do Sul.

O projecto ABACO adaptou metodologias e conteúdos desenvolvidos pela NIBUD, uma fundação holandesa independente que fornece informação acerca de finanças domésticas (economia familiar). Estas metodologias e estes conteúdos são agora utilizados pelas organizações parceiras no contexto do seu país. Em Portugal o ACIDI, IP adaptou estes materiais às populações imigrantes, tendo disseminado as ferramentas educativas através do Programa Escolhas e do Projecto de Promoção do Empreendedorismo Imigrante (PEI).

RESULTADOS MAIS RELEVANTES DO PROJECTO

- **“Para onde vai o dinheiro?”**: um manual básico relativo à importância da gestão do dinheiro no seio das famílias.
- **Curso “Gestão do dinheiro”**: um curso sobre gestão do dinheiro que inclui um manual do formador e uma manual para os participantes.
- **“Gestão do dinheiro para microempresários”**: um manual acerca da importância da gestão do dinheiro numa microempresa, destinado a empreendedores (com empresa formalizada ou em vias de a constituir) e para formadores.

- Uma **Agenda** com dicas de poupança e para um melhor controlo do orçamento familiar. Esta agenda dispõe de quadros de registo das despesas em que o utilizador incorreu ao longo do mês.



No website do ABACO é possível também encontrar alguns jogos divertidos desenvolvidos de modo a dar a oportunidade aos utilizadores de aprenderem, de forma mais descontraída, como gerir melhor o seu dinheiro!

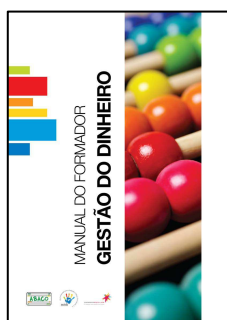
PORQUE É QUE ESTES MATERIAIS PODERÃO SER ÚTEIS?



O projecto ABACO demonstrou como pode ser útil a adaptação de um método já usado e testado ao longo de vários anos por outra entidade originária de outro país. Este tipo de partilha permite que todas as entidades envolvidas se encontrem num processo em

que todos ganham, no qual a entidade responsável pela adaptação dos materiais tem a oportunidade de não inventar a roda e a entidade que desenvolveu os materiais pode enriquecer a sua metodologia.

Os conteúdos do ABACO pretendem encorajar pessoas de baixos rendimentos a poupar de modo a precaverem situações imprevistas, a serem mais cautelosos com o contexto onde vivem (por exemplo, estarem atentos aos serviços de apoio existentes ao nível local) e a encorajá-los a estabelecer relações com as instituições financeiras oficiais (por exemplo, informar estas



pessoas sobre o risco de recorrerem a credores não oficiais em vez de bancos).

O ABACO É UMA RESPOSTA PARA AS PREOCUPAÇÕES EUROPEIAS

*"Pesquisas realizadas na Europa demonstraram que a exclusão financeira e o sobreendividamento no seio familiar têm fortes relações com baixos rendimentos. Observou-se que essa tendência é mais frequente em pessoas não assalariadas e em famílias onde não há nenhuma fonte de rendimento. Desempregados, pais solteiros, pessoas incapacitadas para trabalhar encontravam-se no perfil das pessoas com níveis de exclusão superiores à média. Verificou-se também uma ligação com o (...) sucesso escolar de modo a que quanto maior é a educação de uma pessoa menor é a probabilidade dessa se tornar financeiramente excluída. A exclusão financeira era também muito prevalente entre minorias étnicas e imigrantes."*¹

UMA ABORDAGEM SOCIAL

Na maioria dos países Europeus – e especialmente nos da Europa do Sul – os prestadores de serviços financeiros são frequentemente condutores e fundadores de programas de educação financeira.²

Enquanto um envolvimento justo e independente das entidades financeiras deve ser aplaudido e encorajado, acreditamos que o apoio a adultos em situação vulnerável deve ter por base uma abordagem social.

BENEFICIÁRIOS

Os materiais resultantes do projecto ABACO foram desenhados para serem acessíveis a pessoas com baixo nível educacional e são

¹ FINANCIAL SERVICES PROVISION AND PREVENTION OF FINANCIAL EXCLUSION, European Commission, Directorate-General for Employment, Social Affairs and Equal Opportunities Inclusion, Social Policy Aspects of Migration, Streamlining of Social Policies, March 2008 <http://ec.europa.eu/social/BlobServlet?docId=760&langId=en>

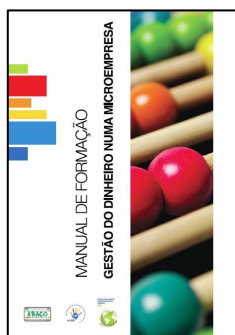
² É o caso do programa espanhol www.finanzasparatodos.es, promovido pelo Banco de Espanha, ou do programa italiano www.patfichiari.it, promovido por uma entidade auto-reguladora de um consórcio de 98 bancos.

distribuídos através de organizações que trabalham com pessoas em risco de exclusão social. Os participantes para os cursos ABACO são identificados entre grupos vulneráveis, sendo as estratégias de formação desenhadas de acordo com o seu perfil. Em Portugal o público-alvo dos manuais adaptados no âmbito deste projecto é os imigrantes. Apesar disto, todos os instrumentos formativos podem facilmente ser convertidos e adaptados a diferentes tipos de público.

USOS MAIS ESPECÍFICOS DOS MATERIAIS ABACO

- O ABACO pode ser usado em ligação ao **microcrédito**, como um curso destinado aos seus requerentes de modo a apoiá-los na compreensão do pedido de empréstimo e na sua capacidade de pagamento, evitando, deste modo, atrasos no pagamento das prestações.

- O ABACO desenvolveu instrumentos especificamente dedicados para formar **microempresários**. Os manuais desenvolvidos podem ser utilizados em cursos que envolvam este público.



- Os cursos ABACO podem ser apresentados como **complemento aos programas tradicionais de bem-estar e empowerment**, facultando aos participantes ferramentas necessárias para uma melhor decisão financeira e utilização mais eficaz de apoios.

- O curso ABACO, dirigido a um público heterogéneo (do ponto de vista cultural), poderá ser visto como uma **ferramenta importante para promover a integração** de pessoas, que embora tendo diferentes proveniências, têm de enfrentar semelhantes problemas económicos.

- O **manual de utilização dos materiais ABACO** pode ser consultado no website do projecto.

CONFERÊNCIA FINAL DO PROJECTO COM LANÇAMENTO DOS MATERIAIS ABACO EM MADRID – 26 DE MAIO DE 2011

Os materiais ABACO foram oficialmente apresentados durante o seminário que se realizou em Madrid no dia 26 de Maio de 2011. O seminário contou com a participação de mais de 50 pessoas provenientes de diferentes tipos de entidades espanholas, ONG's, ministérios e entidades financeiras. O seminário coincidiu com a visita e encontro de um grupo internacional que dinamiza um projecto no âmbito do programa Europeu Grundtvig, FEFAE – Educação Financeira para Adultos. Foi uma oportunidade para partilhar e aumentar aprendizagens entre as diferentes entidades europeias envolvidas.



Conferência Final de Lançamento dos materiais ABACO em Madrid

Em Portugal os materiais ABACO foram formalmente apresentados a 15 de Abril de 2011, num cerimónia que coincidiu com a entrega de prémios CIN – Concurso de Ideias de Negócio a empreendedores imigrantes.



PARA MAIS INFORMAÇÕES ACERCA DO PROJECTO CONTACTE:



Anziani e Non Solo Società Cooperativa
www.anzianienonsolo.it



Transformando S. Coop. Mad.
www.transformando.org



Hellenic Regional Development Center
www.hrdc.org



Alto Comissariado para a Imigração e Diálogo Intercultural
www.acidi.gov.pt



Seed www.seedlearnng.org



Het nationaal instituut voor budgetvoorlichting
www.nibud.nl

Ou contacte o secretariado do projecto:

ABACO secretariat c/o Anziani e Non Solo
www.anzianienonsolo.it ou
progetti@anzianienonsolo.it
+39-059-645420

NOTÍCIAS DE PORTUGAL



Gabinete de Apoio ao Consumidor Imigrante

O ACIDI, IP tem como missão promover a integração dos imigrantes em Portugal. Entre as suas múltiplas atribuições, o ACIDI procura garantir o acesso dos cidadãos imigrantes a informação relevante, designadamente acerca de direitos e deveres que têm na sociedade portuguesa.

Enquanto consumidores em Portugal, parte substancial do exercício da sua cidadania, os imigrantes nem sempre estão informados acerca dos seus direitos, apresentando por vezes algumas dificuldades. Consciente destas necessidades, o ACIDI criou o GAIC – Gabinete de Apoio ao Imigrante Consumidor, integrado no Centro Nacional de Apoio ao Imigrante (CNAI) de Lisboa. O GAIC, disponibilizando informação e assistência de forma gratuita através de um atendimento presencial, tem como objectivos:

- Informar o imigrante consumidor quanto às questões de consumo no âmbito das relações estabelecidas na União Europeia;
- Prestar informação jurídica e assistência na apresentação de reclamações;
- Informar sobre o recurso aos organismos de resolução extrajudicial de conflitos, enquanto forma mais moderna e célere de solucionar litígios e promover o seu acesso a estas modalidades;
- Prestar informação sobre legislação nacional e comunitária;
- Desenvolver acções de divulgação e sensibilização, designadamente junto dos imigrantes consumidores;
- Disseminar informação para os imigrantes consumidores em vários suportes.

O ACIDI tem a certeza que imigrantes consumidores mais esclarecidos contribuem para um exercício pleno da sua cidadania.

O ABACO acredita que um consumidor informado vale por dois!

